

Apresentação
do Estudo

Brexit

As consequências para a economia
e as empresas portuguesas

ACIF - CCIM - Associação Comercial e Industrial do Funchal

Estudo realizado por:



Cofinanciado por:





O ESTUDO

1. Pertinência do estudo sobre o impacto do Brexit na economia e nas empresas portuguesas
2. Principais resultados dos estudos internacionais sobre o impacto do Brexit
3. Relevância do Reino Unido nos fluxos externos portugueses (enquadramento)
4. Quadro conceitual e metodológico do estudo
5. Avaliação dos impactos potenciais do Brexit na economia e nas empresas portuguesas
6. Análise da exposição das regiões portuguesas aos efeitos do Brexit
7. Resultados globais do impacto do Brexit
8. Conclusões e Recomendações





O QUE DIZEM OS OUTROS ESTUDOS INTERNACIONAIS?



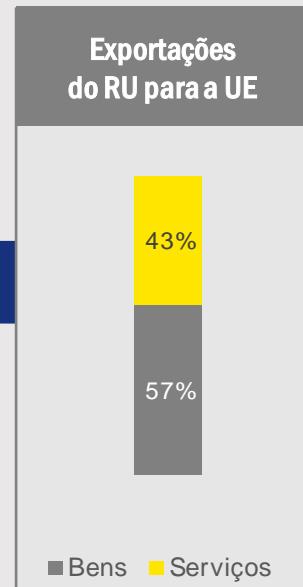
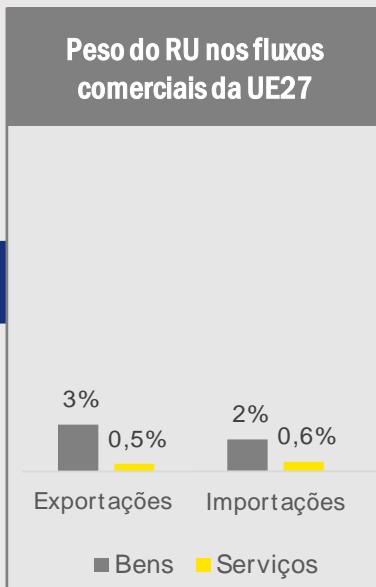
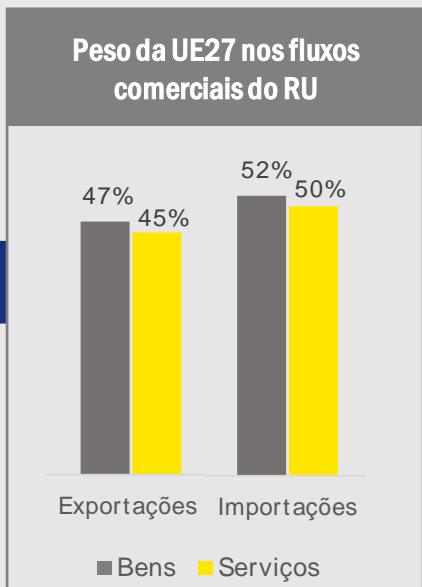
Exposição ao Brexit



Brexit é um jogo “loose/loose”



Assimetria entre RU e UE
na exposição aos efeitos



Atividade económica diretamente em risco (PIB associado às exportações)

4 vezes superior no RU
12% no RU e 3 % na UE

serviços representam mais de 40% das exportações totais do RU para a UE:
exposição elevada

Resultados dos principais estudos



1

O PIB do RU continuará a crescer, mas a um ritmo mais lento

Curto Prazo: -1,3% até -5,5%

Longo Prazo: -1,5% (cenário EEE) até -7% (cenário WTO)

3

O impacto do Brexit será muito heterogéneo entre os países da UE

- ▶ Irlanda, Holanda e Bélgica serão os países mais afetados (FMI, 2018)
- ▶ Chipre, Luxemburgo e Irlanda são os países em que o RU tem um maior peso no total das suas exportações (entre 14% e 20%)

2

Setores Britânicos mais expostos ao Impacto do Brexit

- ▶ Automóvel
- ▶ Químico
- ▶ Farmacêutico
- ▶ Serviços (Financeiros e Profissionais)
- ▶ Ciência e a tecnologia
- ▶ Indústria criativa
- ▶ Construção

4

Impactos significativos previstos para Portugal

- ▶ Em cenário de acordo comercial é esperada uma redução do PIB português:
 - ▶ FMI, 2018: -0,2% (6º país mais afetado)
 - ▶ CPB, 2016: -0,7% (4º país mais afetado)



CIP
CONFEDERAÇÃO EMPRESARIAL
DE PORTUGAL



O BREXIT E PORTUGAL



Exposição de Portugal ao Brexit

O Reino Unido é o **4º principal destino** das exportações portuguesas de **bens**

Principais destinos das exportações portuguesas de bens

Parceiro	Exportações (mil dólares, 2016)	Peso no total das exportações de bens (em %, 2016)
Espanha	14.567.161	26,2%
França	7.008.230	12,6%
Alemanha	6.481.146	11,6%
Reino Unido	3.917.423	7,0%
EUA	2.728.367	4,9%
Holanda	2.073.983	3,7%
Itália	1.914.920	3,4%
Angola	1.663.004	3,0%
Bélgica	1.347.919	2,4%
Marrocos	789.847	1,4%



O Reino Unido é o **principal destino** das exportações portuguesas de **serviços**

Principais destinos das exportações portuguesas de serviços

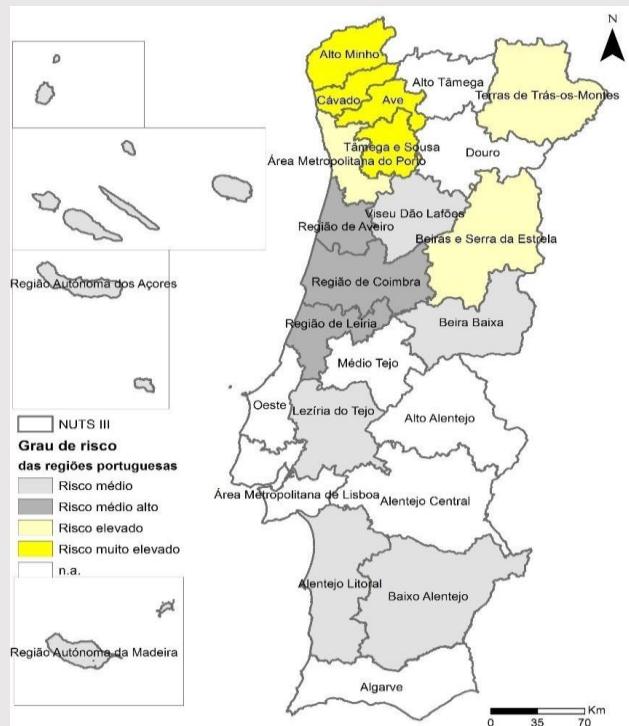
Parceiro	Exportações (milhões dólares, 2016)	Peso no total das exportações de serviços (em %, 2016)
Reino Unido	4.404	15,0%
França	4.368	14,9%
Espanha	3.659	12,5%
Alemanha	2.815	9,6%
EUA	1.596	5,4%
Holanda	1.261	4,3%
Brasil	1.107	3,8%
Suíça	1.101	3,8%
Angola	1.050	3,6%
Bélgica	970	3,3%



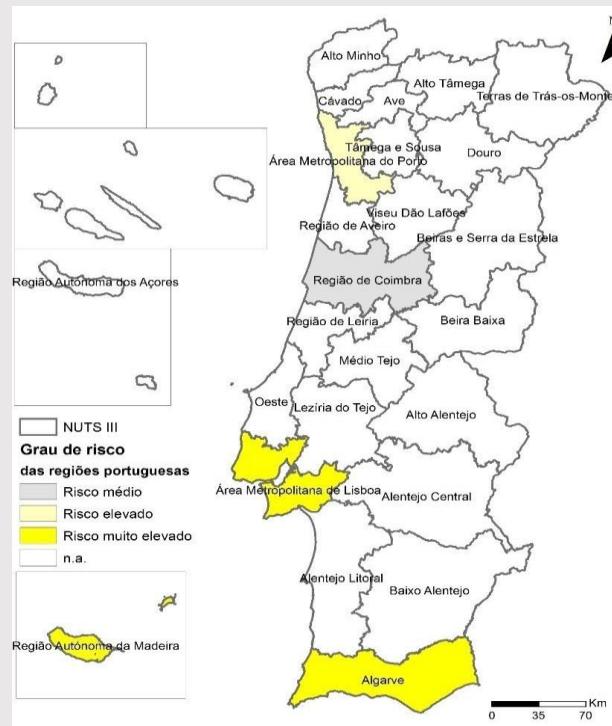
Exposição regional de Portugal ao Brexit



Grau de risco regional - ótica da indústria



Grau de risco regional - ótica dos serviços



Regiões mais expostas na ótica da indústria

- Norte
- NUTS II Centro

Regiões mais expostas na ótica dos serviços

- A.M. Lisboa
- Algarve
- Madeira
- A.M. Porto

Metodologia: considerar o grau de especialização regional em setores de risco

(variáveis consideradas: exportações, pessoal ao serviço, volume de negócios e VAB)



CIP
CONFEDERAÇÃO EMPRESARIAL
DE PORTUGAL



METODOLOGIA



Medição do Impacto do Brexit



Contexto e restrições



Solução e modelo

- ▶ Brexit tem implícita a **desconstrução do atual modelo** de relacionamento económico europeu
- ▶ **Não há precedentes históricos** que permitam modelizar parâmetros económicos de suporte a uma análise preditiva robusta da situação após a mudança do atual relacionamento
- ▶ **Não é conhecido o modelo final** em que estabilizará o relacionamento do Reino Unido com os países europeus, exigindo que sejam considerados **diferentes cenários** desse relacionamento
- ▶ Mobilizar **abordagens complementares** para avaliar a sensibilidade da economia, setores e empresas portuguesas ao Brexit
- ▶ Maior adequação da **metodologia de análise gravitacional** (face modelo de equilíbrio geral)
- ▶ Considerar:
 - ▶ Efeitos **quantitativos e qualitativos**
 - ▶ **Impacto potencial** na economia, setorial e regional



Medição do Impacto do Brexit



Modelo Gravitacional

- ▶ Instrumento econométrico usado para modelizar fluxos de comércio internacional
- ▶ Inspirado na Física (Lei da Gravidade)
- ▶ Racional: o comércio entre dois países depende positivamente das “massas” (dimensão) dos mesmos e depende negativamente dos custos do comércio entre os dois países

Equação base (logaritmizada)

$$Y_{ijt} = \beta_0 + \delta_{ij} + \gamma_t + \beta_1 * X_{1ijt} + \beta_2 * X_{2ijt} + \dots + \beta_k * D_{kijt} + \varepsilon_{ijt}$$

Y_{ijt} - representa o logaritmo das exportações bilaterais (importações) do país i para (oriundas do) o país j no período t

X_{kijt} - representa as variáveis explicativas incluídas no modelo (a maioria expressa em logaritmos), com exceção das variáveis *dummy*

D_{kijt} - representa as variáveis explicativas *dummy* a serem incluídas no modelo

γ_t - representa o efeito do tempo (não observável)

ε_{ijt} - representa o termo de distúrbio estocástico



Medição do Impacto do Brexit



1

Efeitos sobre a economia portuguesa dos potenciais impactos do Brexit, pela contração da economia britânica

2

Riscos e oportunidades para os fluxos comerciais decorrentes da alteração do quadro de relacionamento económico entre RU e UE



Análise do risco para as exportações portuguesas da mudança de enquadramento do relacionamento comercial – modelo gravitacional



Análise de riscos e oportunidades por comparação entre comércio real e potencial (análise gravitacional)



Análise do risco para as exportações portuguesas da existência de desvio das importações do RU – conjuga a concentração das importações do RU nos países europeus e a relevância de Portugal como parceiro do RU nesses produtos



Sensibilidade das importações britânicas (**D1**) e das exportações portuguesas (**D2**) à alteração de condições comerciais – exploração da experiência do alargamento europeu de 2004



Análise das oportunidades associadas à possibilidade de Portugal substituir importações ou exportações britânicas – conjuga a capacidade produtiva e exportadora de Portugal com os produtos que o RU mais importa/exporta da/para a UE



Medição do Impacto do Brexit



6 análises de risco
em 40 produtos/setores

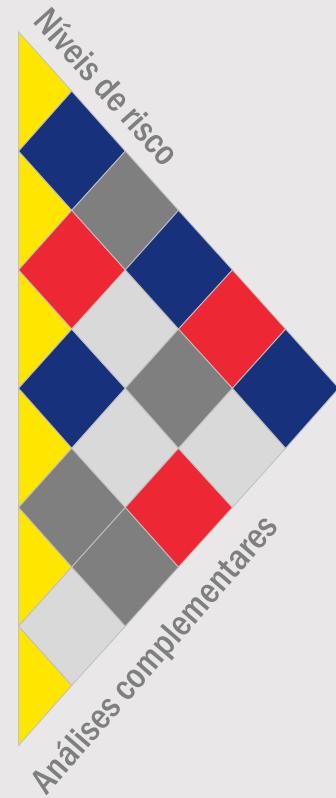
1

Efeitos sobre a economia portuguesa dos potenciais impactos do Brexit, pela contração da economia britânica

2

Riscos e oportunidades para os fluxos comerciais decorrentes da alteração do quadro de relacionamento económico entre RU e UE

- 2A
- 2B
- 2C
- 2D
- 2E



GLOBAL

Nível de risco dos setores portugueses face ao Brexit

Riscos e oportunidades

Exposição regional ao Brexit



CIP
CONFEDERAÇÃO EMPRESARIAL
DE PORTUGAL



RESULTADOS



RESULTADOS



Fluxos de Investimento Direto Estrangeiro



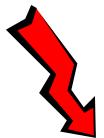
-0,5% até -1,9%

Remessas de emigrantes



-0,8% até -3,2%

Exportações de Portugal para o Reino Unido



-1,1% até -4,5%
associados contração



-15% até -26% alteração
quadro relacionamento



RESULTADOS



Análise global de risco de exposição
da economia portuguesa ao Brexit

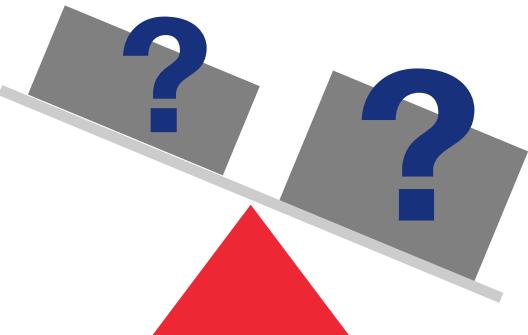
Risco Elevado	26: Produtos informáticos, eletrónicos e óticos 27: Equipamento elétrico	29: Veículos automóveis, reboques e semi-reboques Turismo *
Risco Médio-Alto	10: Produtos alimentares 11: Bebidas 12: Produtos da industria do tabaco 13: Produtos têxteis 14: Artigos de vestuário 15: Couro e produtos afins 17: Papel e cartão e seus artigos	21: Produtos farmacêuticos e prepar. farmac. 22: Artigos de borracha e de matérias plásticas 23: Outros produtos minerais não metálicos 24: Metais de base 25: Produtos metálicos transform. (exc.máq. e equip.) 28: Máquinas e equipamentos, n.e. 31: Mobiliário Serviços Financeiros *
Risco Moderado	01: Produtos da agricultura, da produção animal, da caça e dos serviços relacionados 07: Minérios metálicos 08: Outros produtos das ind. extractivas 16: Madeira e cortiça e suas obras, exceto mobiliário; obras de espartaria e de cestaria 19: Coque e produtos petrolíferos refinados 20: Produtos químicos 30: Outro equipamento de transporte 32: Produtos diversos das industrias transform. 35: Elect, gás, vapor água quente e fria e ar frio	38: Serviços de recolha, tratamento e deposição de resíduos; serviços de valorização de materiais 58: Serviços de edição 59: Serviços produção filmes, vídeos e prog. de televisão, gravação de som e edição de musica 71: Serviços de arquitetura e engenharia; serviços de ensaios e de análise técnicas 90: Serviços criativos, artísticos e de espetáculo 91: Serviços de bibliotecas, arquivos e museus e outros serviços culturais Transportes *
Risco Baixo	02: Produtos silvicultura, floresta (e serviços relac.) 03: Produtos pesca, aquicultura (e serv. relac.) 05: Hulha (incluindo antracite) e lenhite	18: Trabalhos de impressão e gravação 74: Outros serviços de consultoria, científicos, técnicos e similares

* Resultado parcial. Posicionamento do setor com base em duas abordagens (impedimento metodológico)

RISCOS vs OPORTUNIDADES



Balanço do impacto setorial do Brexit será uma soma entre riscos e oportunidades



RISCOS vs OPORTUNIDADES





CONCLUSÕES RECOMENDAÇÕES



CONCLUSÕES



1

Brexit será um processo assimétrico e longo
Assimetria entre o Reino Unido e a União Europeia, e nos 27 parceiros
Longa duração nas negociações, nas consequências e nos impactos

3

O cenário final da relação comercial RU-UE importa
Expectativas de maior/menor sensibilidade da economia portuguesa na exposição aos riscos e oportunidades do Brexit
Dimensão financeira e implicações do quadro de governação económica da UE

2

Impactos transversais na economia portuguesa nos bens e nos serviços, no comércio e no investimento internacional, nos fluxos migratórios e nas remessas de emigrantes, no turismo e no imobiliário

4

Não desvalorizar os impactos qualitativos do Brexit
redefinição do posicionamento dos países na economia mundial, reflexos nos movimentos internacionais (pessoas, turistas, residentes, trabalhadores, investimento, cadeias globais de conceção, produção e distribuição) e formas de relacionamento empresarial transnacional...



RECOMENDAÇÕES



1

Proatividade na valorização do Reino Unido como parceiro económico

Através de ação política, diplomática e económica afirmativa que reforce a imagem e visibilidade de Portugal no Reino Unido e que permita o aprofundamento da relação especial

2

Proatividade na aproximação de Portugal à matriz anglo-saxónica de estratégia e prática empresarial

Em matérias como a defesa da propriedade intelectual e a adoção de formas e mecanismos de regulação e regulamentação portadores de elevados níveis de confiança na iniciativa empresarial

3

Valorização estratégica de objetivos de diversificação do relacionamento económico de Portugal

Através de ações que contribuam para diversificar os mercados de setores hoje muito expostos ao Reino Unido ou para explorar a oportunidade de substituir o Reino Unido enquanto fornecedor noutros países da UE27

4

Abordagem atenta às assimetrias internas dos impactos do Brexit em termos de regiões e atividades económicas

As ações a organizar devem ser suficientemente detalhadas, concretas e específicas



Obrigada!

vania.rosa@pt.ey.com

Estudo realizado por:



Cofinanciado por:

