

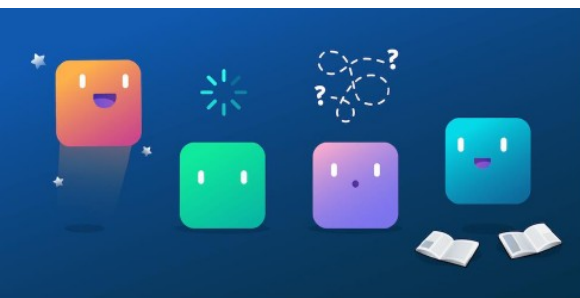
Desperte e potencie as suas VENDAS.


VERÓNICA FARIA





Eneagrama: a chave secreta para vender mais.



É empresário, comercial, empreendedor ou vendedor?

&

- Sente-se cansado e sem energia?
- Sente que fechar vendas é difícil e desgastante?
- Não está satisfeito com os seus resultados ou simplesmente quer aumentar ainda mais os resultados?

&

Quer ter mais SUCESSO nas VENDAS?

Então este curso é para si!

Vender não tem de ser difícil. Vender é inspirar os outros a entrar em ação! Por isso é fundamental descobrir o que move cada pessoa. O que ^{as} faz comprar? Porque compram? O que procuram? Como podemos satisfazê-las?

Neste curso descobrirá como obter sucesso em vendas, utilizando a uma das mais poderosas ferramentas: o ENEAGRAMA.

- O Eneagrama é um sistema de identificação de perfis de personalidade, que permite compreender a forma como cada um dos perfis se comporta, se motiva, como efetua escolhas e como pode ser potenciado em termos de atuação diária.
- Identificar o nosso Perfil e o daqueles que nos rodeiam permite-nos desenvolver comunicações mais fluídas e eficazes, com menor desgaste e melhores resultados.
- O eneagrama é cada vez mais utilizada no mundo empresarial, pelo mundo todo, pelos resultados fantásticos que acrescentam.



Objetivos Gerais:

1. Compreender a psicologia do sucesso nas vendas;
2. Analisar os 9 perfis do eneagrama;
3. Compreender como compram e vendem cada perfil do eneagrama;
4. Desenvolver atitudes e comportamentos impactantes nas vendas;
5. Adotar estratégias de vendas consoante cada perfil de personalidade.



Psicologia do sucesso em vendas.

Dinâmica das vendas.

Eneagrama aplicado às vendas.

Caraterísticas de cada perfil de personalidade do eneagrama.

Como compram e vendem cada perfil de personalidade.

Estratégias de vendas adequadas a cada perfil de personalidade.

Conteúdos Programáticos

Público-Alvo

Comerciais, vendedores, líderes, empreendedores e todos aqueles que queiram aprender como vender mais e melhor.



O curso inclui:



Materiais didáticos, em suporte digital.



Duas sessões presenciais, dinâmicas e vivênciais.



Muitos desafios e surpresas.



BÔNUS: E-book "Prosperidade e abundância".

Carga Horária 14 horas.

É HORA DE

VENDER!

Investimento por pessoa **130€** sócios da ACIF-CCIM e **185€** -não sócios €.

Calendarização da ação 23 e 25 de julho | 9h00-13h00 e das 14h00-17h00



Facilitadora: Verónica Faria

Eu ajudo profissionais, líderes e empreendedores a aumentar os seus resultados, sem perderem tempo e foco.

- Formadora acreditada, desde 2010.
- Mentora e Coach de Carreira e Liderança.
- Autora do programa "Sucesso Profissional e Equilíbrio Emocional.
- Professora durante 5 anos.
- Mestre em Gerontologia Social.
- Pós-Graduada em Gestão de Recursos Humanos.
- Licenciada em Educação Sénior.
- Master em Programação Neurolinguística.
- Certificada em Coaching com Programação Neurolinguística.
- Certificação em eneagrama.
- Líder de yoga do Riso.
- Certificada em Oratória Criativa.
- (...)

Mãe de uma princesa, que é a minha maior INSPIRAÇÃO.



O meu trabalho é desenvolvido com o máximo de INTEGRIDADE, COMPROMISSO, EXCELÊNCIA, RESPEITO, PAIXÃO e CONTRIBUIÇÃO para o SUCESSO e BEM-ESTAR de todos os que se cruzam comigo.

Verónica Faria | A despertar o melhor de si